

## Curriculum vitae Europass

### Informații personale

Nume/Prenume	<b>Blața Lucian</b>
Adresa	Timisoara, Timis, România
Telefon/email	Mobil : :
Cetățenia	Română
Data nașterii	23 Martie 1982
Sex	Masculin

### Educație și formare

Perioada	2005 – 2007 <b>Masterat în Managementul Organizației</b>
	2000 – 2005 <b>Facultatea Tehnologia Produselor Agroalimentare Timisoara</b>
	1996 – 2000 <b>Liceul Teoretic "Avram Iancu" Ștei</b>

Calificarea / diploma obținută **Atestat în contabilitate – finanțe**

Domenii principale studiate / competențe dobândite **Inginer diplomat tehnolog alimentar,**  
**Tehnologii alimentare ( tehnologii extractive, tehnologia cărnii, tehnologia laptelui, morărit și panificație, etc ),**  
**chimie (organica, anorganica, analitica, fizica si colidala),**

Numele și tipul instituției de învățământ **Universitatea de Științe Agricole și Medicină Veterinară a Banatului Timișoara, Facultatea „Tehnologia Produselor Agroalimentare” ( facultate de stat)**

Experiență profesională **Noiembrie 2005-Septembrie 2007 inginer tehnolog, sef proiect S.C. European Food S.A. Ștei Jud. Bihor**

#### **Atributii:**

- Coordonarea proiectelor/ relatiei client-furnizor
- Elaborarea, planificarea, coordonarea strategia procesului de productie
- Imbunatatirea procesului de productie;
- Implementarea sistemului de management al materialelor;
- Implementarea sistemului de management al calitatii;
- Control bugetar si asigurarea respectarii acestuia;

**Aprilie 2008 – martie 2009 Consilier vanzari auto Top Motor- dealer Citroen Oradea**

#### **Atributii:**

- Realizarea planului zilnic de vanzari.
- Prezentarea si promovarea directa a produselor prin realizarea de oferte pentru clientii potentiali si cei existenti.
- Prospectarea in permanenta a pietei in vederea identificarii de noi clienti si a cresterii cotei de

piata a produselor / serviciilor in zona in care actioneaza.

- Intocmirea de rapoarte privind situatia vanzarilor, concurenta, noile trenduri pe piata, potentialii clienti.

- Urmarirea incasari comenzilor

**Mai 2009 – ianuarie 2013 Director vanzari GEOLINK Timisoara**

**Atributii:**

- Elaborarea si propunerea spre aprobarea conducerii firmei a planului de vanzari insotit de o politica dinamica de crestere continua a volumului de vanzari.

- Urmarirea realizarii planului de vanzari.

- Stabilirea obiectivelor clare pentru orientarea si organizarea activitatii de vanzari in firma.

- Urmarirea incasarii la termenele stabilite prin contracte a sumelor datorate de clienti.

- Urmarirea permanenta a activitati concurentei.

- Mentinerea permanenta a legaturii cu Agentii de Vanzari din punctele de vanzare, solicitand informatii despre stadiul activitatilor programate, activitatile in curs de desfasurare, situatiile nou create etc.

- Intocmirea si prezentarea unor rapoarte cu propuneri si studii privind folosirea celor mai eficiente metode de imbunatatire a programului de vanzari si de promovare a produselor noi, in functie de cerintele pietei.

- Propunerea si implementarea metodelor de reducere a costurilor.

- Identificarea nevoilelor de instruire ale personalului din subordine si asigura formarea continua a acestuia.

**2010 – Prezent – administrator SC LEHESIM COMPANY SRL**

**Noiembrie 2013– Martie 2017 – Consilier Vanzari West Steel**

**Atributii:**

- Realizarea planului zilnic de vanzari.

- Prezentarea si promovarea directa a produselor prin realizarea de oferte pentru clientii potentiali si cei existenti.

- Prospectarea in permanenta a pietei in vederea identificarii de noi clienti si a cresterii cotei de piata a produselor / serviciilor in zona in care actioneaza.

- Intocmirea de rapoarte privind situatia vanzarilor, concurenta, noile trenduri pe piata, potentialii clienti.

- Urmarirea incasari comenzilor

## **Aptitudini si competente personale**

Limbi străine cunoscute

Engleză, franceza - nivel mediu

Competențe și abilități sociale

Abilitați de comunicare, perseverență, simț al responsabilității, dinamism, seriozitate, atentie distributiva, cooperant, disciplinat, orientat spre rezultate si optimist

Competențe și cunoștințe de utilizare a calculatorului

Microsoft Office (Word, Excel), internet , Linux

Permis de conducere

Cat. B